

Eduardo T. Hidal

Experiência Profissional:

2012 – presente	DIREITO GV – Escola de Direito de São Paulo – Fundação Getulio Vargas (GV/law) Coordenador e Professor – Curso de Formação em Mediação.
2012 – presente	CCBC – Câmara de Comércio Brasil – Canadá Membro do Corpo de Mediadores
2010 – presente	Fórum Regional de Santana Mediador – Causas Cíveis e Comerciais
2010 – 2012	DIREITO GV – Escola de Direito de São Paulo Palestrante – Mediação
2009 – presente	Pontifícia Universidade Católica de São Paulo Escritório Modelo – Mediador
2009 – 2011	Academia Votorantim Professor – Técnicas de Negociação
2006 -2007	DIREITO GV – Escola de Direito de São Paulo Palestrante – Técnicas de Negociação
2005	BSP – Business School São Paulo Professor – Técnicas de Negociação
2004 – presente	Prática Privada Mediador
2003 – 2009	Prática Privada Co-Administrador – Carteira de Ativos Imobiliários Facilitou e negociou com sucesso partilha de ativos familiares.
1985 - 2003	Bank of America Corporation De Analista até Vice-Presidente, Crédito Corporativo
1983 - 1984	GTE - Multitel S.A.

Eduardo T. Hidal

Diretor Financeiro

1981 -1983

Promon Engenharia S.A.
Gerente de Tesouraria

1978 - 1981

Unibanco - Banco de Investimento do Brasil S.A.
Analista Financeiro de Investimentos Sênior

1975 - 1976

Panambra Industrial e Técnica S.A.
Engenheiro de Vendas.

Formação Acadêmica:

2003 - 2004

Universidade de São Paulo
Faculdade de Economia, Administração e Contabilidade
Fundação Instituto de Pesquisas Econômicas
Economia do Setor Financeiro MBA USP

1976 - 1978

Stanford University
Graduate School of Business
Master of Business Administration

1975 - 1979

Fundação Getúlio Vargas
Escola de Administração de Empresas de São Paulo
CEAG – Curso de Especialização em Administração

1970 - 1974

Universidade de São Paulo
Escola Politécnica
Engenheiro Civil

Formação e Educação Continuada —

Técnicas de Resolução e Transformação de Conflitos:

2016

Mediare – “Workshop” ministrado por Marinés Suares.
Para além dos modelos em mediação: integrando as abordagens de Harvard, Transformativa e Narrativa.

2015

IMAB – Instituto de Mediação e Arbitragem do Brasil
Curso Avançado em Mediação Transformativa

2014

Instituto Brasileiro de Práticas Colaborativas

Eduardo T. Hidal

1ª. Capacitação Nacional em Práticas Colaborativas nas Áreas Civil e Empresarial

The Institute for the Study of Conflict Transformation
Co-sponsored by IMAB
1-day Advanced Training in Transformative Mediation

Práticas Colaborativas
1ª. Capacitação Nacional em Práticas Colaborativas no Direito de Família

- 2013 **Mediativa - Equipe Justiça em Círculo**
Facilitação de Práticas Restaurativas: Curso de Capacitação
- 2013 **The Institute for the Study of Conflict Transformation**
Co-sponsored by IMAB and CAM-CCBC
3-day Basic Training in Transformative Mediation
- 2012 – 2013 **Trigon Entwicklungsberatung Unternehmensentwicklung und Konfliktmanagement GmbH**
Mediação Corporativa
- 2012 **INTERFACI - Instituto de Terapia: Família, Casal, Comunidade e Indivíduo.**
Transformando Relacionamentos em Conversações
- Mediativa - Equipe Justiça em Círculo**
Justiça Restaurativa: princípios, valores e prática
- 2011 **Mediativa – Instituto de Mediação Transformativa**
Oficinas em Mediação de Conflitos
- G-5 Mediação Corporativa**
Curso de Capacitação em Mediação Corporativa
- HSM do Brasil**
Managing the Family Business
- Centro de Resolución de Conflictos**
El Modelo Circular Narrativo Y Los Sistemas Familiares
- 2009 – 2011 **Instituto Familiaie**
Mediação - Abordagem Transformativa Reflexiva
- 2010 **IMAB – Instituto de Mediação e Arbitragem do Brasil**

Eduardo T. Hidal

Curso de Educação Continuada de Mediação de Conflitos no Ambiente Familiar

Mediativa – Instituto de Mediação Transformativa
Ser Relacional em Rede e Diálogos Produtivos

Harvard Negotiation Institute
Mediation Workshop

**Fundación Moirü –
Multivera Terapia de Família e Práticas Sistêmicas**
Desenhando Diálogos para Mudanças

2009 – 2010

IMAB – Instituto de Mediação e Arbitragem do Brasil
Estágio Supervisionado em Mediação de Conflitos

2009

ADR Group
Mediation Training Programme - Civil and Commercial
Mediator

The Center for Nonviolent Communication –
Nonviolent Communication International Intensive Training

Program on Negotiation at Harvard Law School
Teaching Negotiation in the Corporation

2008

Fundação Getúlio Vargas – EAESP
Competência em Comunicação para Gestores

**CONIMA – Conselho Nacional das Instituições de
Mediação e Arbitragem**
Fórum Internacional de Mediação Empresarial

University of California, Berkeley
Mediation and Conflict Resolution Seminar

Northwestern University – Kellogg School of Management
Negotiation Strategies for Managers

Mediation Training Institute International
Certified Trainer of Managing Workplace Conflict

2007

Program on Negotiation at Harvard Law School
How to Say No ... and Still Get to Yes

University of Pennsylvania –The Wharton School

Eduardo T. Hidal

Executive Negotiation Workshop
Strategic Persuasion Workshop

2006 **Program on Negotiation at Harvard Law School** *Managing the Difficult Business Conversation*

Program on Negotiation for Senior Executives & Dealing with Difficult People and Difficult Situations

HSM do Brasil

Fórum Mundial de Negociação

Graduate School of Business, Stanford University

Influence and Negotiation Strategies Program

Stanford GSB Lifelong Learning

Interpersonal Dynamics for High Performance Leaders

2006

HSM do Brasil

Managing the Family Business - John Davis

2005

BSP - Business School São Paulo for Int'l Management

Relacionamento e Comunicação Corporativa

HSM do Brasil

Fórum Mundial de Negociação

2004

BSP - Business School São Paulo for Int'l Management

Negociação para Profissionais

IMAB – Instituto de Mediação e Arbitragem do Brasil

Capacitação em Mediação e Arbitragem

BSP - Business School São Paulo for Int'l Management

Negociação – Intensivo

Universidade de São Paulo

Faculdade de Direito

Congresso de Mediação, Conciliação e Arbitragem

Curso de Extensão Universitária na modalidade Difusão

Eduardo T. Hidal

22.jun.2016